

# EXTRA DE SÁBADO

FUNDADO EL 1 DE NOVIEMBRE DE 1981 • RE-2020-71077396-APN-DNDA#MJ • DIRECTOR PROPIETARIO: CARLOS V. DELLE VILLE / AÑO XL • Edición extra a la publicación del jueves 1 de septiembre de 2022  
Avenida Montevideo N° 1400 • (1923) Berisso • Provincia de Buenos Aires • Telefax: 461-2621 • E-mail: redaccion@semanarioelmundo.com.ar • Socio activo de ADEPA  
• Las notas son responsabilidad de los firmantes • Los textos publicitarios son responsabilidad de los anunciantes.

# DÍA DE LA INDUSTRIA



Hugo Timossi,  
presidente de la UIGLP

Una coyuntura  
apremiante y  
la necesidad de  
otra lógica

Página 2

Cámara de Comercio  
e Industria

Ampliar horizontes  
como espacio de  
vinculación

Página 3

Confederación Argentina  
de la Mediana Empresa

Mayor certidumbre  
para invertir

Página 4

Polígono Industrial y Sector  
Industrial Planificado

Potencial siempre  
latente

Página 5

De Berisso a Vaca Muerta

Pioneros en una  
nueva 'conquista  
del oeste'

Páginas 6 a 8

Edición periodística: Walter Szumilo  
Diagramación y diseño: Ulises Delle Ville

Foto: Instalaciones de la empresa Tisico  
en Berisso



En el año de su 50° aniversario  
la empresa cárnica n°1 de la región  
**adhiera al Día de la Industria**



Disfrutá de nuestros productos  
en todos los negocios habilitados

VENTA DIRECTA EN  
MONTEVIDEO ESQUINA 20



HUGO TIMOSSI, PRESIDENTE DE LA UNIÓN INDUSTRIAL DEL GRAN LA PLATA

# Una coyuntura apremiante y la necesidad de otra lógica

Entre las limitaciones con las que se enfrenta actualmente el sector productivo figura la de no poder importar materias primas para explotar su potencial y abastecer el mercado interno y externo. La situación afecta también a empresas de la región, conforme a lo que describe Hugo Timossi, presidente de la Unión Industrial del Gran La Plata que representa a firmas con actividad en Berisso, La Plata, Ensenada, Magdalena, Brandsen, Punta Indio y Chascomús.

Para el dirigente, en un panorama complejo por diversas razones sobrepasa esa imposibilidad de acceder a insumos.

“El hecho de que el Banco Central se haya quedado sin reservas hizo que no podamos importar materia prima. Por ende, hay empresas que lamentablemente están pensando en cerrar. Es difícil seguir sin tener elementos para cumplir por lo menos con los pedidos habituales”, expone.

El titular de la UIGLP detalla que los rubros afectados por ese factor son varios. “Espera-



mos que con el intento de que el Estado no tenga que pagar tanta energía se pueda hacer un colchón de divisas y que con otras medidas se pueda abrir la importación”, consigna.

La UIGLP cuenta con alrededor de ochenta empresas asociadas, que desarrollan sus actividades en rubros diversos: metalurgia, siderurgia, alimentos, textil, frigoríficos, cerámicas, transportes y grúas, papeleras, saneamiento ambiental e higiene urbana, construcción,

mantenimiento, montaje y limpieza industrial, obras de ingeniería civil, construcción naval, petroquímica, curtiembres, mecánico, madera, etc.

Sus directivos entienden que el país tiene una enorme capacidad de producción y lamentan que no pueda desarrollarse cabalmente. “En las condiciones como las que venimos viviendo hace cuarenta días, nadie quiere invertir en el sector privado y se genera poco trabajo”, observa Timossi.

“Cuando se baja el nivel de producción, no queda otra alternativa que dar vacaciones al personal; las fábricas no trabajan de manera normal y todo entra en una situación ambigua”, añade.

Para el industrial, urge generar un nuevo esquema de desarrollo productivo, con una lógica que tenga como principal inversor al sector privado. “Mientras se siga pensando que todo lo tiene que hacer el Estado, las cosas seguirán así. Las inversiones las deben hacer los privados. El Estado se tiene que dedicar a lo que le compete: salud, educación, seguridad, etc.”, define, deslizando que no son demasiados los casos exitosos de empresas que haya gerenciado el Estado en las últimas décadas. “Ese modelo estatista nunca terminó dando resultados en lo que hace a inversión y producción”, concibe. Más allá de proyecto a largo plazo, o dirección a seguir, advierte que las organizaciones que representan al sector siguen poniendo su mejor esfuerzo para intentar junto a repre-

sentantes del gobierno encontrar el camino de salida de esta coyuntura.

## DESCONFIANZA

A la hora de ofrecer ejemplos del cuadro de situación que condiciona a muchas empresas de la región, Timossi apela a uno relacionado con la actividad de la empresa que conduce, Inoxpla Ingeniería.

“Nos encontramos parados con un trabajo para exportar porque el cliente no emite la orden de compra ya que desconfía del país. La empresa, que es una multinacional, duda de que podamos fabricar un equipo que ya en anteriores oportunidades le hemos hecho. Ahora teme que no estén dadas las condiciones para importar la materia prima que nos permita cumplir”, describe.

En lo que hace a las posibilidades de acceder a líneas de crédito, indica que existen, pero que es en vano pensar en utilizarlas si no se cuenta con expectativas respecto de la posibilidad de invertir en equipamiento o aumentar la producción.

“Eso sirve cuando la maquinaria se mueve, pero hoy los créditos tienen como destino el de tapar baches, pagar sueldos o impuestos. Es difícil tomar otro tipo de crédito si no hay trabajo; endeudarte porque sí no

tiene mayor sentido”, razona.

El factor monetario y la situación que generan los elevados índices de inflación tampoco pasan desapercibidos en su análisis, por los efectos que genera tanto para las empresas como para sus trabajadores.

“Tenemos la posibilidad de brindar materia prima que el mundo necesita, pero falta inversión y seguridad jurídica. Argentina es uno de los tres países más industrializados de América Latina. Si nos van a hacer creer que tenemos un dólar barato les digo que eso no es así. Cuando uno sale al exterior no paga ese valor”, resume. “Hasta que no nos sincereemos y se cuente con un dólar oficial que tenga una brecha menor respecto del paralelo, que es en realidad con el que todos se manejan, no habrá cambios”, añade.

“Debemos ser competitivos en el mundo. Tenemos materia prima y capacidad productiva, lo que falta es que se creen las condiciones necesarias para invertir”, establece del mismo modo.

Su mensaje final, en oportunidad de celebrarse un nuevo Día de la Industria, está dirigido a quienes conforman el sector en la región. “Les decimos que sigan peleando y tirando para adelante. La industria y el campo son los sectores que nos darán una posibilidad cierta de crecimiento”, define.

# CONCHILLA

LA MEJOR FUENTE DE CALCIO ORGÁNICO



**DOMINGO GONZALEZ Y CIA. S.A.**  
Los Talas Berisso

[www.domgonsa.com.ar](http://www.domgonsa.com.ar)



CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA

## Ampliar horizontes como espacio de vinculación

Si bien la Cámara de Comercio e Industria local nuclea en mayor medida a representantes de la esfera comercial, la apuesta sigue siendo la de traccionar asociados que representen al mundo industrial.

El presidente de institución, Alejandro Pérez Orbanich, advierte que es una necesidad que hay que atender, para poder impulsar la toma de decisiones que favorezcan al sector.

“Necesitamos generar políticas para la creación de puestos de trabajo genuino en el sector privado, porque hasta ahora lo único que se hace es agrandar el Estado, generando más déficit. Necesitamos que crezca el sector privado, que se industrialice el país. Buscando este objetivo se deben tomar medidas que permitan otro tipo de acceso a la importación de insumos”, considera.

Con la última renovación de autoridades, la CCIB cuenta con una Comisión Directiva en la que las empresas están representadas, por ejemplo, a través de firmas como Tisico, Cooperpei y Transportes La Unión.

El objetivo es ahora el de



conformar una ‘mesa de industrias’ con la idea de seguir incorporando nuevas empresas al espacio. Una cena programada por la Municipalidad para celebrar en estos días el Día de la Industria tal vez resulte una oportunidad para tratar de seguir trabajando por ese objetivo.

“Es importante que los empresarios estén vinculados y que trabajemos en conjunto para el crecimiento de la ciudad, la industria y el comercio”, indica el dirigente.

En otro orden, repasa que la organización firmó un convenio para que los trabajadores de la industria tengan descuentos en los comercios de la ciudad. “Se generaron condiciones ventajosas para el consumo en función de los salarios de las industrias que tenemos”, apunta, añadiendo que se trata de un convenio importante que beneficia a cerca de 2 mil trabajadores en sus compras en diferentes rubros comerciales.

Su mirada respecto del futuro próximo que espera al sector industrial pretende ser optimista. “La industria sigue en plena expansión, más allá de las limitaciones que impuso la pandemia. Claro que hay trabas por ejemplo para la importación, que afectan a organizaciones vinculadas al mundo productivo, y es algo que debería corregirse”, entiende.

Desde la organización, expone finalmente, el objetivo es acompañar las inquietudes del sector y tratar de ofrecer servicios, entre los que por ejemplo figuran capacitaciones en marketing digital, gratuitas para asociados.

## Puente al Empleo

El ministerio de Desarrollo Social presentó un programa que propone algún grado de reducción en cargas patronales, con la intención de que el sector privado absorba trabajadores hoy asistidos por el Estado.

El ministro de Desarrollo Social, Juan Zabaleta, describió que el programa “Puente al Empleo” apunta a fortalecer la creación de trabajo en el sector privado registrado, destacando que el Gobierno se comprometió a reducir las cargas patronales en busca de ese objetivo.

El lanzamiento del programa se oficializó en las últimas horas con la firma de un decreto, que establece que los empleadores del sector privado que contraten nuevos trabajadores que participen en programas sociales, educativos o de

empleo gocen, respecto de cada una de las nuevas incorporaciones, de una reducción de sus contribuciones patronales.

“A partir de este decreto vamos a crear programas que amplían y dan fortaleza a una política que venimos profundizando desde el año pasado para generar puestos de trabajo. Vamos a seguir acompañando las políticas para fortalecer la creación de empleo”, sostuvo Zabaleta.

Según el texto de la norma oficial, para las relaciones laborales que se inicien en el marco

del programa, la reducción de las contribuciones patronales correspondientes a los subsistemas de la seguridad social (como el Sistema Integrado Previsional Argentino -SIPA- y el PAMI, entre otros) será del 100%. Quedan excluidas de las reducciones las alícuotas adicionales previstas en regímenes previsionales diferenciales y especiales de la seguridad social.

El decreto entrará en vigencia el 1º de octubre próximo y resultará de aplicación para las relaciones laborales que se inicien durante los primeros 24 meses a partir de esa fecha.

El ministro indicó que los beneficiarios del plan Potenciar Trabajo accederán a través del nuevo programa al empleo registrado y se les brindará el salario de convenio. En tal sentido, sostuvo que hay 60 mil beneficiarios del Potenciar Trabajo “que ya ingresaron al empleo registrado”.

## Conferencia Industrial

Este año, la Conferencia Industrial que organiza la Unión Industrial del Gran La Plata se llevará adelante el miércoles 28 de septiembre a las 18. La sede será el Hotel AMAU-UNLP, ubicado en Avenida 51 N° 692, entre 8 y 9 de La Plata y como expositor invitado participará Enrique Szewach.



**DÍA DE LA INDUSTRIA**

**COOPERTEI**

www.coopertei.com.ar  
tel. 0800-222-0477/+54 221 461-1217  
La Portada 4215 (1923) Berisso, Buenos Aires - Argentina



EN EL DÍA DE LA INDUSTRIA

# CAME pide mayor certidumbre para invertir

La Confederación Argentina de la Mediana Empresa (CAME) celebró el jueves en el Senado de la Nación el Día de la Industria junto a 150 industriales pyme. El presidente de la entidad, Alfredo González, convocó a generar políticas que den certidumbre al sector. “Es difícil invertir cuando enfrentamos el nivel de inflación que sufre nuestro país, cuando el financiamiento bancario resulta prácticamente inaccesible,

cuando se nos presentan restricciones para acceder a la materia prima que nuestras industrias necesitan transformar”, expresó.

La industria es la actividad económica que genera mayor cantidad de puestos de trabajo. “El 22% del empleo nacional es creado por el sector, que cuenta con más de 146 mil industrias y produce el 20,2% del PIB argentino”, señaló González. “Sin embargo, en la ma-

yoría de los casos, las pymes se financian con fondos propios”, agregó.

Cabe destacar que por el crecimiento de la economía argentina en 2021, las empresas demandan hoy una mayor cantidad de insumos para la fabricación de bienes finales.

De acuerdo al último informe de CAME difundido a fines de agosto, el Índice de Producción Industrial Pyme (IPIP), la producción de la industria ma-

nufacturera pyme subió 1,7% interanual en julio en términos reales, y tuvo una retracción de 0,9% en la comparación mensual (contra junio). En el acumulado enero-julio, esta variable presentó una variación interanual positiva de 2,8%.

“En nuestro país se crea una pyme cada 2.300 habitantes, mientras que en el resto de Latinoamérica la proporción es de una compañía cada 505 habitantes. Es imposible pensar en

el desarrollo de la Argentina sin industria”, aseveró el titular de CAME.

En ese sentido, los directivos de la entidad federal y representativa de las pymes propusieron: una nueva Ley Pyme, una política tributaria que diferencie a las firmas por tamaño y por regiones, una reforma laboral que apunte a reducir costos sin afectar la remuneración de los trabajadores, créditos a tasas subsidiadas para financiar in-

versiones, fondos para investigación y desarrollo e incrementar las exportaciones de las pequeñas y medianas empresas.

Del encuentro participaron también los economistas Emmanuel Álvarez Agis y Esteban Domecq; los vicepresidentes de CAME Camilo Alberto Kahale, Fabián Castillo y Claudia Fernández; el secretario de Hacienda, Blas Taladrid, y el director de Industria de la entidad, Juan Carlos Uboldi.

## Último informe

La mayoría de los sectores del mundo pyme relevados recientemente por la CAME (Confederación Argentina de la Mediana), muestran una mejora en la comparación interanual. La mitad de ellos, también exhibe signo positivo en la confrontación intermensual. Sin embargo (siempre hay un ‘pero’), desde el pico registrado en marzo 2022, se observa una marcada reducción de la dinámica de crecimiento de la industria pyme, generando cierta preocupación sobre la posibilidad de

que la tendencia no varíe.

### MÁS MENOS

La producción de la industria manufacturera pyme subió 1,7 por ciento interanual en julio en términos reales y presentó una retracción de 0,9 por ciento en la comparación mensual frente a junio, de acuerdo al último relevamiento de CAME. Conforme a la misma fuente, en el acumulado de 2022, la variación es positiva en un 2,8%.

El Índice de Producción In-

dustrial Pyme (IPIP), correspondiente a julio, reveló que el uso de la capacidad instalada de las empresas de la muestra se ubicó en 71,4 por ciento, lo que es un 1,8 por ciento por debajo de junio, con el nivel más elevado en Maderas y Muebles (77,1%) y el más bajo en Papel, Cartón, Edición e Impresión (68,1%).

Solo el sector de Productos químicos y plásticos aumentó el uso de sus instalaciones en el mes relevado, mientras que el resto de los rubros registraron disminuciones.

El estudio permite observar la evolución en lo que hace al rendimiento de cada sector:

- Alimentos y bebidas: la producción de este rubro cayó un 2,2% interanual y 4,6% intermensual en julio. Las empresas del sector trabajaron con 70,1% de la capacidad instalada, 1,6 puntos por debajo de junio.

- Indumentaria y textil: la fabricación bajó 10,6% anual y 4% mensual en julio. El sector trabajó con el 71% de sus insta-

laciones, 5,4 puntos por debajo de junio.

- Maderas y Muebles: en julio la producción subió 6,1% anual y 6,5% mensual. Las empresas trabajaron con el 77,1% de sus instalaciones, 0,6 puntos por debajo de junio.

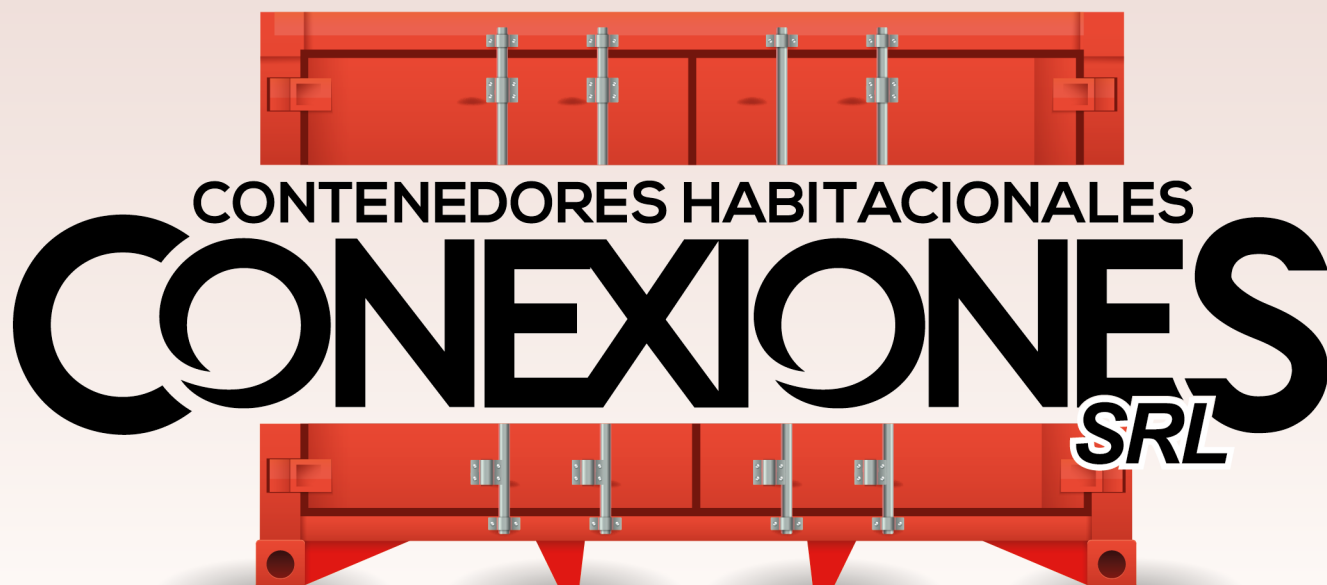
- Metal, maquinarias, equipos y material de transporte: la elaboración ascendió un 7,2% anual en julio y 2% en la comparación mensual. Las empresas trabajaron con 70,8% de sus instalaciones, 0,1 puntos porcen-

tuales menos que en junio.

- Productos químicos y plásticos: en julio, la producción trepó 1,3% anual, pero declinó 7,4% mensual. El uso de la capacidad instalada se elevó a 73,9%, 0,6 puntos por encima de junio, siendo el único sector que aumentó esa variable.

- Papel, cartón, edición e impresión: la elaboración en julio subió 4% anual y 8% mensual. El uso de la capacidad instalada bajó 3,8 puntos porcentuales en julio, ubicándose en 68,1%.

Con esperanzas de un futuro mejor  
apostamos por el crecimiento de una región pujante  
**2 DE SEPTIEMBRE, DÍA DE LA INDUSTRIA**



POLÍGONO INDUSTRIAL Y SECTOR INDUSTRIAL PLANIFICADO

# Potencial siempre latente

Junto al corredor de calle La Portada, estrechamente ligado a la actividad del Complejo Industrial La Plata de YPF, Polígono Industrial y Sector Industrial Planificado constituyen los grandes enclaves industriales del distrito. Aunque en menor escala, la agroindustria rural también aparece como campo en el que podría apoyarse un plan integral productivo para el distrito.

El potencial es interesante y aunque siempre latente, nunca termina de explotarse, en parte por las diversas alternativas económicas que año tras año y desde hace tiempo experimenta el país y en parte por alguna clase de limitación a la hora de fijar rumbos, concretar acuerdos y sostenerlos en el tiempo.

Más allá del reinante desorden crónico, la pujanza y el amor propio de varios empresarios pyme hacen del Polígono Industrial un interesante y ecléctico enclave productivo. Varias empresas allí radicadas, en algunos casos desde hace mucho tiempo, consiguieron sobreponerse (o al menos acos-

tumbrarse) a falencias de diverso orden, para avanzar en proyectos de desarrollo sólidos. Son sustentables, facturan razonablemente y piensan mejorar en escalas, misión deseable en el universo del emprendedurismo.

Las antiguas instalaciones del frigorífico Swift, transformadas en los '90 en sede del Polígono, albergan actualmente diversos proyectos productivos. Pero a más de treinta años de la creación de la citada figura, siguen pendientes algunas cuestiones de las que dependen en buena medida las posibilidades de expansión del enclave productivo.

La administración del predio corre por cuenta de un ente tripartito que componen la Municipalidad (vía secretaria de Producción), el Gobierno provincial (a través de la subsecretaría de Industria) y los empresarios, nucleados en una Cámara (la CEPIB) de trayectoria algo errática a lo largo de su historia.

Hoy por hoy, de hecho, resulta difícil encontrar interlocutores institucionalmente ha-

bilitados para compartir información, estadísticas o informes económicos relacionados con la actividad en el predio. Los datos suelen ser difusos, no están sistematizados y mucho menos son públicos, pese a que se trata de un predio con ese carácter.

Oficialmente, y ante la requisitoria periodística, los funcionarios de turno suelen hablar de que en el lugar están radicadas en estos días unas cincuenta firmas. También invocan, desde hace décadas, la intención de llevar adelante un proceso de regularización que nunca acaba ni resuelve los problemas.

Muchas empresas históricas decidieron buscar nuevos rumbos y dejaron abandonados los lugares que ocupaban, en algunos de los cuales se instalan otras. Pero son varios los factores que hacen cuesta arriba la labor cotidiana y conspiran contra proyectos en los que los empresarios ponen la vida y que florecerían más rápido con un empujoncito articulado de las áreas gubernamentales abocadas al desarrollo y la produc-

ción.

El Polígono no cuenta con red de gas y tampoco con el servicio de agua potable regular. Sigue pendiente, del mismo modo, la resolución del esquema de pagos de la energía eléctrica. Avanzado el siglo XXI, territorio de startups, de innovación, de tecnología, en donde las discusiones de las economías ordenadas pasan por producir más y mejor, el horizonte aquí en Berisso podría y debería estar lleno de posibilidades asequibles, en entornos amables. Si al menos se contara con los servicios elementales.

## SECTOR INDUSTRIAL PLANIFICADO

Como el Polígono, el Sector Industrial Planificado fue adoptando su fisonomía tratando de avanzar en un camino sinuoso, condicionado por trabas burocráticas, falta de recursos y carencias en diferentes campos, entre ellas la de un rumbo económico firme, que permita proyectar al menos a mediano plazo.

La pretensión de un destino

productivo que se otorgó a las tierras a la vera de la Avenida Perón que hoy ocupa el SIP se remonta a épocas del ex-intendente Néstor Juzwa. Aún no llegaba el año dos mil.

En la actualidad, el predio localizado en cercanías del barrio Santa Teresita está conformado por 21 hectáreas divididas en 38 parcelas. En los últimos años, los avances principales tuvieron que ver con la concreción de obras de infraestructura referidas a las líneas de agua y cloacas y a la provisión del servicio de gas por red.

A la vez, creció el número de firmas afincadas. Y más allá de cuál sea la fase particular que en cada caso enfrentan en lo que hace a proyecto productivo, tienen como factor común el de las expectativas por poder proyectarse.

Al día de hoy, conforme a información que obra en el área municipal de Producción, las empresas que constituyen el Sector Industrial Planificado berissense son Aceros Especiales Hercos (fundición de hierros y aceros); Austral (construcción, reforma y reparación

de tanques de almacenamiento de petróleo); Blanca y Negra (insumos para tambos); CAIXA (laboratorio médico); Chicago Construcciones (construcciones); Crearq Construcciones (construcciones); Prixma (pinturas); Demolex (fabricación de ladrillos huecos de cerámica roja); Domeniconi (fabricación de piezas fundidas en hierro); DSL (estudio de suelo e impacto ambiental); FRP Fiberglass (fabricación de plásticos reforzados con fibra de vidrio); ICYM (elaboración de hormigón); Innovation Yachts (construcción de embarcaciones deportivas); Inside Box (fabricación de módulos habitables); MPS (carpintería de aluminio y PVC); NISA Plásticos (fabricación de productos plásticos); RUGGLOG (fabricación de ladrillos); Sinergia Plásticos (plásticos); SLOM Ingeniería (construcción y montaje); Zinguería JR (fabricación de productos de zinguería); Hermida (soplado de envases plásticos para el envasado de agua); CYR Servicios Eléctricos (servicios eléctricos) y SOSADASS (metalúrgica).

**SEGUTECNICA**

**Feliz día de la INDUSTRIA**

**Berisso: Av. 4 (Río de Janeiro) N°2901 | 4617129/30**  
**Olmos: Av. 44 N°4341 e/ 181 y 182 | 4962493/4671**

**PROWORK** **SKY** **TOP SAFE** **3M** **Libus**

**MSA** **OMBU** **FUNCIONAL** **VORAN**  
 The Safety Company



DE BERISSO A VACA MUERTA

# Pioneros en una nueva 'conquista del oeste'

A la par de las expectativas por el desarrollo de los yacimientos de Vaca Muerta va, en cierta forma, la ilusión de una Argentina pujante y productiva, o una que al menos despeje los actuales dolores de cabeza por deficiencias o deudas pendientes en el plano de las políticas energéticas nacionales.

Las noticias que se irradian desde Neuquén suenan alentadoras desde hace rato y en los pronósticos sobresale el optimismo, sea cual fuere color e ideología del recinto político/económico al que uno se asome.

Conforme a data que hizo pública en los últimos días el portal "Más Energía", en julio, la producción hidrocarburífera de la provincia volvió a romper récords.

En gas, con una generación de 91,15 millones de metros cúbicos por día (MMm3d), se batió el récord absoluto alcanzado un mes antes. El ministerio de Energía de Neuquén informó que fue del 16,62% la mejora en comparación con julio de 2021, y que el crecimiento acumulado en los primeros siete meses del año llega al 24,9%.

En lo que hace a petróleo



(shale oil), en julio se alcanzó el mayor volumen de los últimos 21 años, con la producción de 275.238 barriles por día, lo que representa un aumento del 36,08% respecto del mismo mes de 2021. La evolución en el acumulado de lo que va de

2022 queda graficado en un contundente 40,79%.

Resulta difícil y probablemente sea de poco provecho reproducir pronósticos y cálculos en torno al potencial de aquellos yacimientos. En foros empresarios y económicos abundan

material informativo y alusiones e interpretaciones del fenómeno.

Sin embargo, hay aspectos del mundo Vaca Muerta no tan conocidos, al menos en estas latitudes. Algunas empresas berissenses forman parte del lote

de pioneros que a diario forjan esta nueva conquista del oeste.

## UN PAÍS DENTRO DE OTRO

Más allá de lo que representa en lo que hace a ecuación

económica, Vaca Muerta ya acuñó su propio sello en términos poblacionales y dinámica cotidiana. El paisaje que ofrece la zona de explotación es muy particular, lo mismo que el que exhibe por ejemplo Añelo, pueblo neuquino que se convirtió en una especie de 'capital' del área en la que están instalados los yacimientos, que también se extienden a zonas de Mendoza, Río Negro y La Pampa.

Luego de algunos años en los que permaneció alejado de la conducción de la cooperativa berissense Coopertei Ltda., Leonardo Antonelli retomó esa responsabilidad el año pasado. Desde entonces viaja al área con regularidad. "En general, una vez por mes", describe.

Ese grado de contacto con el curioso fenómeno que cobró vida a pocos kilómetros de la cordillera lo transforma en un observador privilegiado. "En Añelo se ve un movimiento impresionante. Es una ciudad pequeña, como si fuera Magdalena para poner un ejemplo que todos podamos imaginar. Pero con el correr del tiempo fueron apareciendo bancos, hoteles cinco estrellas, casino, en medio de un movimiento vehicu-

En este 2 de septiembre adherimos al Día de la Industria

**COFLEX** S.R.L.

CONEXIONES FLEXIBLES

Avenida 122 n° 220 entre 35 bis y 36 Ensenada  
Líneas rotativas 424-4454 / 422-1108  
WhatsApp 221 564 1024

Lunes a viernes 8 a 17  
www.coflexsrl.com.ar  
E-mail ventasweb@coflexsrl.com.ar



lar llamativo”, apunta en tono descriptivo.

“Mi impresión cada vez que viajo es la de estar en un país dentro de otro país, algo que podría definirse como completamente ajeno o diferente a lo que estamos acostumbrados a ver en áreas productivas de nuestra región”, expone luego.

La decisión de trasladar las casi tres décadas de know-how de la empresa a aquella geografía fue adoptada por quienes la conducían hace unos cinco años. Fue necesario conocer, instalarse y sobre todo adaptarse, un proceso no del todo fácil.

“Es un mundo nuevo, con gente diferente y otra idiosincrasia. Ahora ya estamos establecidos y afianzados, pero el camino requirió de un gran esfuerzo, incluidas las acciones para que las grandes empresas que operan en el lugar nos acepten como proveedores”, resume Antonelli.

El esfuerzo tiene premio. A sus ojos, no hay empresa en el país a la que no le gustaría estar trabajando en estos yacimientos, junto a la explotación del litio, casi sin dudas, el gran motor productivo de la Argentina que se viene.

El plantel de la unidad neuquina de Coopertei está integrado por alrededor de treinta personas, en su gran mayoría residentes de la zona, por prin-



cipios a la vez que para cumplir con exigencias del gremio que representa a trabajadores del sector. Si bien el contrato más importante es el que liga a la firma con YPF, también se culminaron trabajos para muchas otras de las mega-empresas que operan en la zona, entre ellas

TOTAL Energies, Pan American Energy y Oilstone.

“Nuestro rubro principal es el de la mecánica industrial. Hacemos reparaciones mecánicas y ahora estamos incursionando en lo que se denomina ‘calderería de diseño’, en eso estamos creciendo”, menciona



Leonardo Antonelli

el directivo de la firma.

La demanda de los últimos seis meses, consigna luego, creció en forma exponencial respecto de la que se advirtió en el semestre anterior. El boom productivo repercute en todo el esquema, por lo que lógicamente favorece a las empresas que brindan servicios.

Se trabaja en general con ritmo de urgencia, por la noche, durante las veinticuatro horas. Así se construyó la semana pasada, por ejemplo, el emplazamiento y las piezas periféricas de un nuevo horno para el yacimiento de Loma Campana (foto).

Al marcado crecimiento en la demanda que exhiben los más de diez yacimientos en actividad, se suma el potencial requerimiento de las empresas

que trabajarán en el gasoducto para unir Neuquén con la provincia de Buenos Aires.

Si bien indirectamente y por tercerización, dado que las adjudicaciones de la obra quedan en manos del puñado de corporaciones poderosas, las empresas de menor envergadura también son convocadas. A Coopertei ya le tocó, por caso, participar en el torneado de algunos caños que se utilizarán en el conducto que algún día trasladará el producto a puertos desde los que se envíe a diferentes partes del mundo.

¿Cómo y cuándo el argentino medio verá los frutos del éxito de Vaca Muerta? A la pregunta le sigue un silencio reflexivo. “Tal vez el común de la gente no vea cambios en forma directa. No es algo mágico que va a verse de repente. Ojalá a todos nos llegue algún beneficio, claro que eso depende siempre de las políticas nacionales que vayan instrumentándose”, responde Antonelli.

Al ser interrogado respecto de lo que representa conducir una empresa, mientras se conmemora un nuevo Día de la Industria, el directivo apunta que los esfuerzos deben enfocarse a generar trabajo. Y en ese sentido se muestra optimista, advirtiendo que en el caso particular de Coopertei, como en el de empresas amigas, no se está pensando hoy ‘en achicar’ sino

más bien en identificar posibilidades de inversión y explorar opciones de financiamiento.

## UN BUEN PLAN

La empresa berissense TISICO desembarcó en Vaca Muerta en 2015, para construir a pedido de YPF un ducto que permitió trasladar agua del río a zonas de pozos petroleros localizadas a unos kilómetros de distancia.

Bárbara Camilletti, su directora, recuerda que en 2016 se avanzó en la compra de un terreno en el parque industrial de Añelo. La decisión se apalancó en la presencia que la empresa ya tenía en la provincia de Neuquén.

“En ese momento sumábamos 24 años de trayectoria en el rubro petro-energético y contábamos con una base operativa en Cutral Có, desde la que brindábamos servicios a la refinería de YPF localizada en esa ciudad”, revela,

Años de esfuerzo, buenas referencias de los clientes y la articulación de un afinado plan de inversión permitió a la empresa nacida en la ribera del Río de la Plata convertirse en una de las empresas radicadas en el parque industrial de la privilegiada zona hidrocarbúfera.

La labor de TISICO está ligada a obras y servicios de

**EINKAREM**

**FORTALECER A LA INDUSTRIA ES FORTALECER EL PAÍS  
FELIZ DÍA DE LA INDUSTRIA**

**LA PORTADA 3601. BERISSO**  
[f @einkaremsa17](https://www.facebook.com/einkaremsa17) [i einkarem.sa](https://www.instagram.com/einkarem.sa)



mantenimiento en plantas industriales de diferentes puntos del país y abarca especialidades como instrumentación, electricidad, metalúrgica y mecánica, entre otras.

En Vaca Muerta, fue contratada por varios clientes en obras de tendido de ductos para el traslado de petróleo. “Además brindamos el servicio de zanjeo, prestación que implica

cal. “Corresponde que las empresas generen puestos laborales para la población de la zona geográfica donde se está trabajando. También es una exigencia del gremio local y finalmente nos permite ser más competitivos frente a las empresas locales, teniendo en cuenta que de otro modo nuestros costos serían muy elevados”, reseña Camilletti.

a empleados locales, pero eso nos permite dar garantías en cuanto a la calidad de nuestro trabajo”, explica la directiva de la empresa.

En lo que hace a equipamiento y logística, el hecho de contar con dos bases operativas en Neuquén permite responder con velocidad y eficiencia a la demanda. Claro que los traslados siempre son necesarios. En este caso, la ventaja es contar con camiones y choferes propios, que se encargan de trasladar desde Berisso al sur lo que sea necesario para desarrollar obras y cumplir con servicios.

En TISICO entienden que la presencia en Vaca Muerta es la llave de una importante puerta al futuro, pero también son conscientes de que la proyección se irá alcanzando gradualmente, a medida que la estructura corporativa pueda ampliarse.

“Para tomar trabajos importantes, es necesario contar con una sólida estructura económica-financiera, teniendo en cuenta que la inversión se recupera siempre tiempo después”, desliza Camilletti, sin dejar de mencionar que para estar a tono con la demanda, el rubro exige inversiones permanentes en maquinaria y tecnología, así como la permanente capacitación de los recursos humanos, un sendero que la empresa recorre con orgullo.

#### DEMANDA CRECIENTE

La empresa Segutécnica acredita una trayectoria de más de treinta años y cuenta con una red de distribuidores y vendedores que abarcan la totalidad del territorio nacional. Es, a la vez, otra de las firmas berissenses que ya incursiona decididamente en el área de Vaca Muerta.

Carlos Taini, directivo de la firma, relata que la idea de ex-

plorar este promisorio mercado cobró fuerza a fines de 2019. “Viajamos a Añelo para alquilar algún local y montar una ferretería industrial en pleno corazón de Vaca Muerta, pero la pandemia en marzo del 2020 nos hizo postergar el emprendimiento”, menciona.

Casi un año después, se pudo retomar el proyecto aunque con algunas modificaciones, entre ellas la de cambiar de opinión respecto de montar un negocio en Añelo.

“Alquilamos un depósito en Cinco Saltos, en Neuquén y tenemos vendedores recorriendo de punta a punta la zona petrolera. Nuestro depósito nos ayuda a realizar entregas inmediatas y así poder prestar un servicio express”, indica el empresario.

La firma se especializa en la comercialización de elementos de protección personal y ferretería industrial. Como mayorista distribuye marcas como 3M, MSA, Libus, Funcional, Mapa, Top Safe, Tyrolit y Conarco, a la vez que fabrica in-

documentaria ignífuga y para arco eléctrico, arneses para trabajos en altura, eslingas para elevación de cargas, elementos para sujeción de cargas, portaherramientas, fajas lumbares y otros elementos. Además, importa elementos de protección personal (guantes entelados de nitrilo, látex, PU, rodilleras de seguridad, mallas de demarcación, equipos de medición, trajes para lluvia, indumentaria para bajas y altas temperaturas, cintas demarcatorias) a través de su marca Prowork.

“La decisión de hacer base en Neuquén nos va a dar la oportunidad de seguir creciendo como empresa tanto en reconocimiento como en facturación, y así poder trabajar con las grandes operadoras y todas las subsidiarias que prestan sus servicios petroleros. Obviamente hay mucha demanda de todos los productos que comercializamos”, expone Taini.

La unidad de negocios de Segutécnica en aquel confin patagónico está integrada por 3 vendedores especializados en

marketing, un trabajador de depósito que se encarga de recepción y preparación de mercadería y un chofer para la entrega en una zona cuyo radio va ampliándose.

“El personal contratado está radicado en Neuquén y es asistido en forma permanente por nuestro centro de distribución ubicado en Berisso. La mercadería llega a nuestro depósito de Neuquén a través de un servicio de transporte tercerizado con depósitos en la ciudad de Buenos Aires”, indica el referente de la empresa.

Su visión respecto del futuro que espera a Vaca Muerta no difiere de la que exhiben otros actores relacionados con aquellos yacimientos. “Vaca Muerta representa para nuestro país un polo de inversión que atrae a muchas empresas extranjeras, que tienen la posibilidad de exportar los productos que allí se explotan, dejando las divisas necesarias para empezar con el crecimiento tan anhelando de Argentina”, resume.



la excavación de la zanja donde se colocan los ductos que transportan petróleo, gas o agua”, menciona, para aludir luego a una particularidad de aquellos suelos. “En la mayoría de los yacimientos, el suelo es muy duro. Se lo denomina ‘cemento indio’, un calcáreo casi tan rígido como el hormigón. Nuestra empresa cuenta con una de las pocas zanjadoras capaces de romper esa superficie, lo que nos coloca en una situación de ventaja ante esa demanda específica”, dice al respecto.

El plantel neuquino se nutre de varios trabajadores que decidieron mudarse a esa provincia desde la Región Capital bonaerense. Eventualmente se traslada personal cuando se necesitan determinados oficios que no se consiguen en el sur. Pero el resto del plantel es lo-



Bárbara Camilletti

En puestos estratégicos, en cambio, se apela a profesionales y operarios con expertise y una trayectoria sólida en otras zonas en las que presta servicios la empresa. “A veces resulta más costoso que contratar



## Miksa se expande desde su fábrica en el Polígono Industrial

Son varias las empresas radicadas en el Polígono Industrial de Berisso que con el paso de los años siguen cumpliendo objetivos en sus planes de expansión.

Entre las que exhiben una muy buena performance en forma sostenida figura la fábrica de pinturas, revestimientos e impermeabilizantes Miksa.

Se trata de una firma con 25 años de presencia en el mercado, cuyos responsables decidieron asentar su planta de producción en el antiguo edificio que décadas atrás ocupara el frigorífico Swift.

En el Polígono, Miksa cuenta con un espacio de más



de 3.000 metros cuadrados de superficie en el que desarrolla las fases de producción y acopio. Desde allí, también se inicia el proceso de distribución de los diversos productos a los

puntos de venta situados en La Plata, Berisso, City Bell, Brandsen, Quilmes, Gutiérrez, Chacabuco y Coronel Suárez. La labor administrativa de la firma se concentra en su casa



central, ubicada en la localidad platense de Los Hornos.

“Trabajamos con procesos continuos a gran escala y segmentación, a medida del cliente.

Todos se corresponden con desarrollos propios y están relacionados con el concepto de innovación”, manifiestan referentes de la empresa, añadiendo

que recientemente la firma ingresó en una nueva fase de desarrollo e innovación tecnológica en los procesos de producción, a la que se suma un restyling, del que surgió una nueva imagen para sus locales.

El hecho de ser fábrica, permite a Miksa desarrollar a pedido de cada cliente, una amplia gama de colores. Esa ventaja en términos competitivos va de la mano con varios principios rectores de la empresa, entre los que figuran el de brindar asesoramientos personalizados, que incluyen muestras sin cargo en obra y la posibilidad de calcular el material necesario para cada proyecto.